

## Hafesa ficha a Carlos Trujillano como nuevo Head of Wholesales

- **Carlos Trujillano** estará al frente del negocio de la compañía con una visión estratégica hacia el futuro, impulsando su presencia internacional y con el objetivo de fomentar las operaciones de venta de hidrocarburos a operadores y estaciones de servicio, además de la comercialización de electricidad.
- Hafesa continúa trabajando en sus planes de expansión, incorporando a nuevos profesionales para afrontar con éxito su crecimiento.

**Madrid, 13 de septiembre de 2024-** Siguiendo con su estrategia de reposicionamiento y refuerzo en áreas estratégicas, [Hafesa](#) ha nombrado a Carlos Trujillano como Head of Wholesales. En su nuevo cargo, Carlos tendrá la responsabilidad de liderar y potenciar el negocio de Hafesa en diversas áreas, que abarcan desde la adquisición de producto en el mercado internacional, hasta su comercialización a operadores y estaciones de servicio, así como la expansión en el sector eléctrico.

Carlos Trujillano, licenciado en Ingeniería Industrial por la Universidad Europea, aporta a Hafesa una destacada trayectoria en el sector energético. Con amplia experiencia en trading, estrategia y desarrollo de negocio, ha desempeñado roles clave en empresas de referencia como Repsol o ENEL. Su carrera incluye el liderazgo de proyectos internacionales en mercados tan diversos como México, Brasil, Alemania e Italia, donde ha desempeñado un papel fundamental para la consolidación y el crecimiento de estos proyectos.

La experiencia de Carlos en el liderazgo de equipos y proyectos internacionales aporta un valor añadido a Hafesa y contribuirá al logro de los ambiciosos objetivos de expansión de la empresa.

*“Estamos encantados de contar con Carlos en nuestro equipo. Su amplio conocimiento del sector y su capacidad para establecer relaciones sólidas y duraderas serán importantes para nuestro crecimiento y éxito futuro”*, ha comentado Diego Guardamino, director general de Hafesa.

Por su parte, Carlos ha afirmado: *“Me uno con mucha ilusión a una empresa que se encuentra en un momento clave de expansión y crecimiento. Mi prioridad es fomentar el trading de energía en toda la cadena de valor, ya que considero que Hafesa cumple con todos los requisitos para aportar al mercado lo que necesita”*.

Hafesa sigue avanzando en su plan estratégico para convertirse en una compañía multienergética, apostando por el talento y la experiencia de profesionales de primer nivel. Con esta incorporación, el Grupo refuerza su capacidad para enfrentar con éxito sus planes de crecimiento y transformación.

### Sobre GRUPO HAFESA

[Grupo Hafesa](#) es un holding empresarial dedicado a la comercialización y distribución de productos petrolíferos. Cubre desde la importación de productos, pasando por su almacenamiento y distribución, hasta su comercialización al por mayor y en gasolineras y gasocentros, abarcando todas las fases del downstream de hidrocarburos.

Recientemente la compañía ha anunciado su firme intención de entrar en el mercado eléctrico, convirtiéndose en un operador multienergético. Para más información, visite [www.grupohafesa.com](http://www.grupohafesa.com) y nuestras redes sociales:



**Contacto de prensa:**

Almudena García Molinero  
[almudena.garcia@grupohafesa.com](mailto:almudena.garcia@grupohafesa.com)  
Te: 608 448 138

Accenture Song  
Adriana Díaz Covalada  
[adriana.d.covalada@accenture.com](mailto:adriana.d.covalada@accenture.com)  
Tel: 665 586 045

Sara Serrano Amo  
[sara.serrano@accenture.com](mailto:sara.serrano@accenture.com)  
Tel: 610 66 47 88